11 mai 2017



Mécénat(s) en Entreprise : mode d'emploi!

Par



Les origines et l'esprit LUCIE



2007

DATE DE CRÉATION



X6

CROISSANCE DE LA COMMUNAUTÉ EN 5 ANS



190

MEMBRES DE LA COMMUNAUTÉ



+ 250

ÉVALUATIONS ISO26000



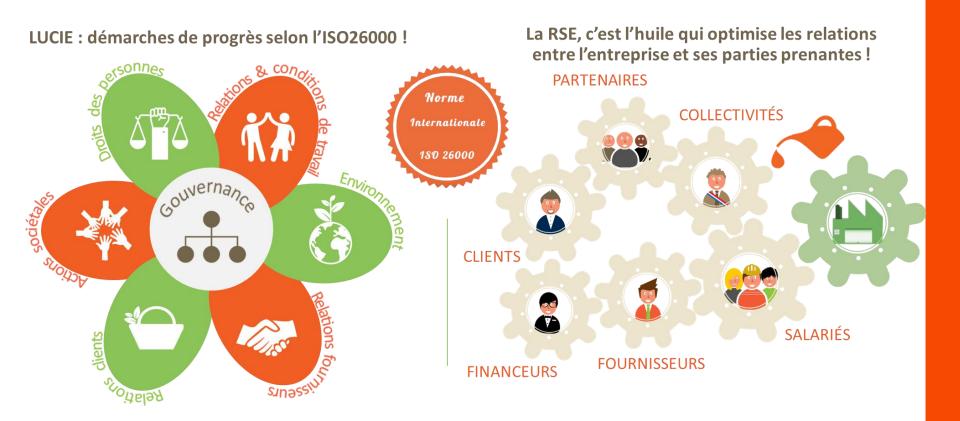
+ 100

SPÉCIALISTES DE LA RSE IMPLIQUÉS



Des démarches, un label et une Communauté conçus pour passer d'une RSE <u>perçue</u> comme contraignante et coûteuse ... à une RSE <u>vécue</u> comme utile et rentable !

LUCIE et la norme ISO 26000



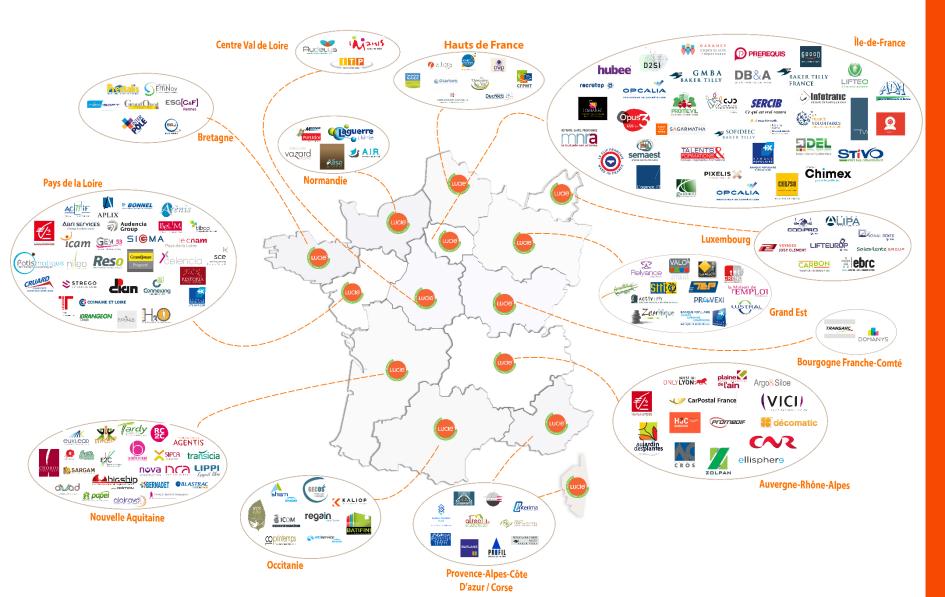
LUCIE : 5 démarches pour rendre la RSE accessible à tous!



La Communauté LUCIE

190 structures

Taille: X6 en 5 ans! Europe: 2 pays



Présentation d'ADMICAL

Donner aux entreprises et aux entrepreneurs l'envie et les moyens d'affirmer et de concrétiser leur rôle sociétal grâce au mécénat



Réseau



Evénements



Publications

Enquêtes





Formations

Déroulé

- Ne Pourquoi devenir mécène ?
- Concrètement, le mécénat c'est quoi ?
- Comment se lancer dans le mécénat ?
- Questions / réponses



Règles du jeu

- Certains d'entre vous ont posé des questions via le formulaire : nous allons vous apporter des éléments de réponse
- Vous pouvez également réagir en direct par tchat de manière spontanée ou en réaction à nos sollicitations
- Vos commentaires viendront enrichir nos propos
- Et nous essaierons de traiter les questions en temps réel. Si besoin nous y reviendrons à la fin, lors de la séance Q-R
- Le diaporama vous sera transmis par mail à l'issue du webinar















Selon vous, combien d'entreprises françaises sont concernées par le mécénat ? (en %)



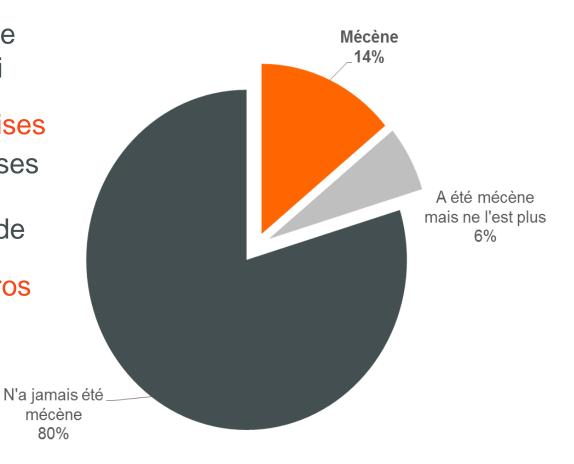
Qui donne et combien ?

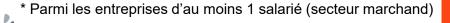
Le mécénat en France concerne aujourd' hui

14% des entreprises Soit 170 000 entreprises

Pour un budget total de

3,5 milliards d'euros







S'engager pour la société et participer à l'intérêt général

« le territoire du Groupe ADP est son ADN. Grâce au mécénat nous concilions développement économique et engage notre environnement géographique et humain »





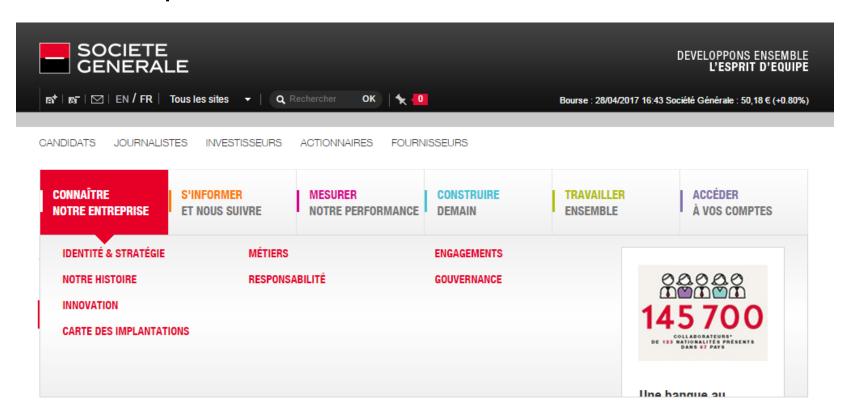
◆ S'ouvrir, réseauter et innover







Communiquer sur le sens et la personnalité de votre entreprise





Susciter fierté, engagement et créativité chez vos collaborateurs

- Choix des projets
- Mécénat / Bénévolat de compétences
- Arrondi sur salaire
- Congés solidaire





Un dispositif fiscal incitatif pour vous lancer

60% des versements

à hauteur de 0,5% du CA HT

Loi Aillagon 2003













Quelle est la motivation n°1 de l'engagement des entreprises mécènes ?



Principales motivations au mécénat (note moyenne /10 attribuée à l'item)

TPE (1-9 sal.)	
7.0	Intérêt général
6.3	Exprimer, incarner les valeurs de l'entreprise
6.1	Relations avec les acteurs du territoire

PME (10-249 sal.)		
7.1	Intérêt général	
6.8	Exprimer, incarner les valeurs de l'entreprise	
6.6	Image de I' entreprise	

ETI / (250 sa	~
8.7	Intérêt général
8.2	Exprimer, incarner les valeurs de l'entreprise
7.6	Relations avec les acteurs du territoire

Base entreprises mécènes (n=80 TPE, n=61 PME, n=93 ETI/GE)



Concrètement, le mécénat c'est quoi ?













Avec quelle autre forme de soutien confond-on souvent le mécénat ?



C'est quoi le mécénat ?

Mécénat

- Un soutien financier, en compétences ou en nature
- Apporté par l'entreprise directement ou indirectement
- A un bénéficiaire d'intérêt général

Parrainage / Sponsoring

- Soutien financier ou en nature apporté par l'entreprise
- A une structure, une personne, une manifestation
- En vue d'en retirer un bénéfice commercial direct



C'est quoi le mécénat ?

Stratégie de RSE

KSE

Stratégie de mécénat

mecena:

Actions sur les décisions et pratiques de l'entreprise

ENJEUX

Actions
destinées à
soutenir des
causes d'intérêt
général

Actions/
réactions
ciblées sur les
parties
prenantes
prioritaires

PARTIES PRENANTES

Actions
destinées à des
organismes
d'intérêt général
/ bénéficiaires
finaux













Quelle(s) forme(s) le mécénat peut-il prendre ?



C'est quoi le mécénat ?

- ▲ Idée reçue
- « Le mécénat, c'est juste l'entreprise qui donne un chèque »

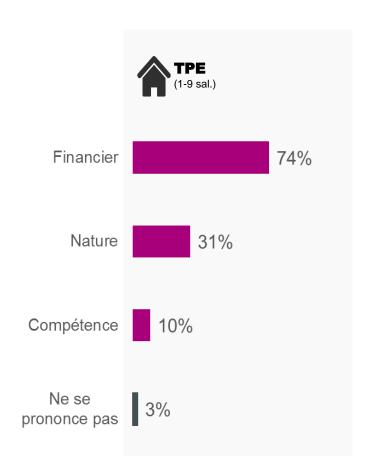


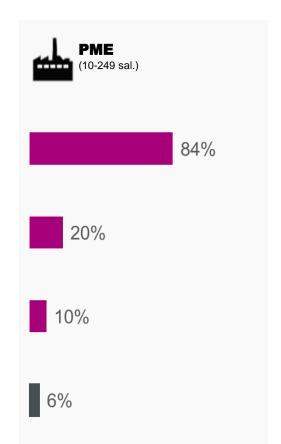


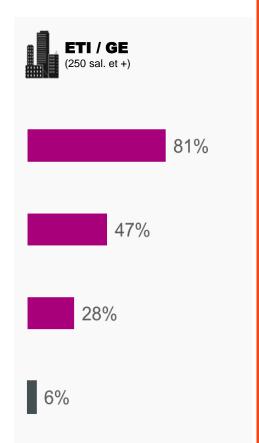




C'est quoi le mécénat ?







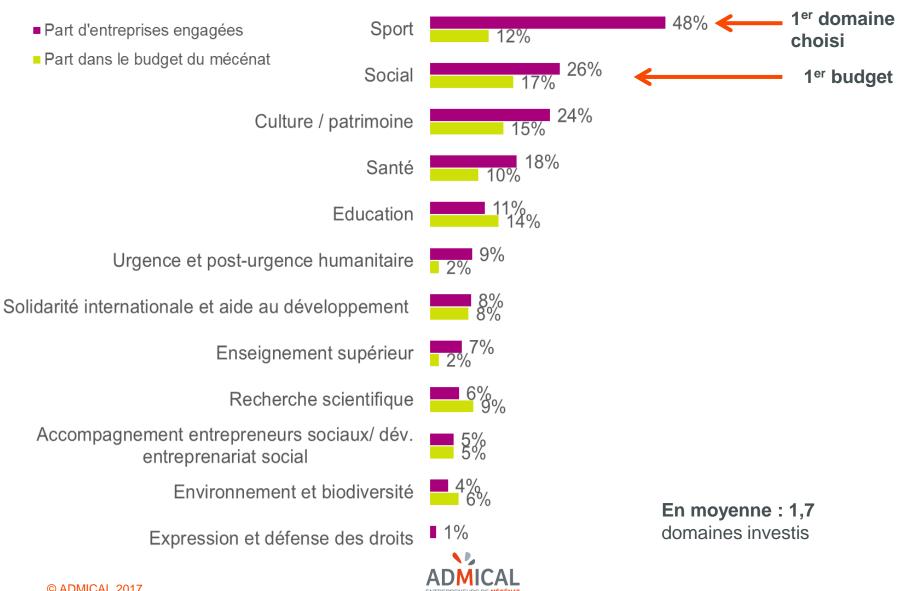
Base entreprises mécènes (n=80 TPE, n=61 PME, n=93 ETI/GE)

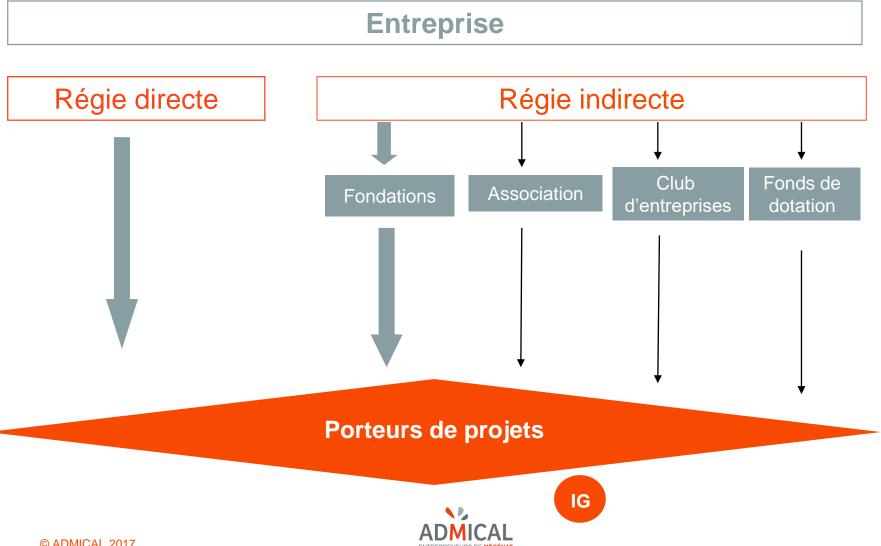




- ↑ 1. Etablir une stratégie de mécénat
 - Motivations
 - Les axes prioritaires
 - Stratégie globale de l'entreprise







- 2. Identifier les structures à soutenir
 - Trouver des porteurs de projet
 - ◆ S'assurer de l'éligibilité



Quels modes de sélection des projets ?

▲ Appels à projets







▲ Accompagnement par le salarié



Concours et prix





- 3. Identifier les structures à soutenir
 - Trouver des porteurs de projet
 - ◆ S'assurer de l'éligibilité
 - **♦** France
 - Non lucratif
 - ◆ Gestion désintéressée
 - Pas de cercle restreint



- 4. Co-construire la relation de partenariat
 - Convention
 - Suivre et évaluer le partenariat
 - Défiscaliser le don



🔷 POUR NOUS, SIGNATAIRES DE LA CHARTE, LE MÉCÉNAT REPRÉSENTE :

UN ENGAGEMENT

- **1** Le mécénat est un engagement libre d'une ou plusieurs personnes ou entreprises, au service de causes d'intérêt général.
- 2 Il a vocation à couvrir toutes les causes, y compris les plus délaissées.
- **3** Il peut prendre la forme d'un don financier, de produits, de technologie ou d'un apport de compétences.
- **4** Il n'y a pas de budget ou de taille minimum pour faire du mécénat, ni pour en recevoir.
- 5 Une politique de mécénat est le fruit d'une stratégie, d'une réflexion sur la personnalité du mécène et ce qu'il peut apporter à la société.
- 6 Le mécénat a pour objectif premier de répondre à un besoin ou une problématique sociétale :
 - Dans le cas d'un individu mécène, le mécénat n'est pas réalisé dans l'objectif d'obtenir une contrepartie pour lui ou un débouché pour l'entreprise qu'il dirige.
 - Dans le cas d'une entreprise mécène, la politique de mécénat peut être en lien avec le rôle de l'entreprise dans la société, mais pas avec ses objectifs commerciaux. Ainsi, le mécénat éclaire la mission et enrichit l'identité de l'entreprise, sans impact direct sur ses activités marchandes.

Dans les deux cas, le mécène ne saurait être intéressé financièrement aux résultats de son partenaire.

- **7** Le mécénat est une démarche d'attention et d'ouverture à la société, créatrice de valeur pour la société et de valeur immatérielle pour le mécène.
- 8 Une politique de mécénat s'inscrit nécessairement dans la durée.

UNE VISION ET DES OBJECTIFS PARTAGÉES

9 La relation entre le mécène et son partenaire est un lien de confiance et d'échange construit sur un rapport de complémentarité.

- 10 Elle repose sur une vision partagée des objectifs de chaque projet.
- 11 Elle permet la prise d'initiatives, l'expérimentation et l'innovation sociale.
- **12** En réflexion permanente sur l'utilité de leur action, le mécène et son partenaire prennent ensemble la mesure de son impact.

UN RESPECT MUTUEL ET DES DEVOIRS RÉCIPROQUES

Les devoirs du mécène

- **13** Le mécène respecte le projet de son partenaire, ses choix stratégiques et son expertise.
- 14 Le mécène tient compte des capacités de suivi et de la taille de son partenaire afin de ne pas exiger de sa part de *reporting* ou de contreparties disproportionnés.
- **15** Le mécène admet que les projets ne peuvent se réaliser sans frais de fonctionnement et les prend en compte.

Les devoirs du partenaire

- **16** Le partenaire fait preuve de transparence dans l'utilisation des fonds alloués.
- **17** Le partenaire informe régulièrement le mécène de l'évolution du projet et des difficultés éventuellement rencontrées.
- **18** Le partenaire cite le mécène comme partie prenante du projet, sauf si ce dernier ne le souhaite pas.
- **19** Les parties prenantes du mécénat anticipent et éliminent toutes formes possibles de conflits d'intérêts.
- 20 Dans le cas d'une relation de long terme, mécène et partenaire préparent la gestion de la fin du partenariat.

UNE RENCONTRE ENTRE DE MULTIPLES ACTEURS

21 Le mécénat est un carrefour de rencontre entre mécènes, partenaires, pouvoirs publics, collectivités et bénéficiaires finaux, au profit d'un territoire.



Exemples de contreparties

Visibilité	Nom et/ou logo sur les supports de communication (affichage, publications, Internet, newsletter) Communiqués et conférences de presse Visibilité pérenne (plaque de remerciement, mur des mécènes)
Interactivité	Interventions en entreprise Rencontres avec les équipes (conservateurs, experts, artistes) Visites guidées/ présentation du projet (VIP, salariés) Accès privés (salons, coulisses, réserves, répétitions) Vernissages
Produits et services	Billetterie (laissez-passer, tarifs préférentiels) Mises à disposition d'espace Editions (catalogues ou autres publications)
Autres	•••



- 4. Co-construire la relation de partenariat
 - Convention
 - Suivre et évaluer le partenariat
 - Défiscaliser le don
 - Montant du don
 - Salaire chargé ou coût de la prestation
 - Montant du bien HT



Questions / Réponses ?



Merci!

Admical
6 boulevard Saint Denis
75010 Paris
www.admical.org
institut@admical.org



Septembre 2017

« Mieux sélectionner les projets grâce à l'évaluation financière des asso »

Octobre 2017

« Communiquer sur son mécénat »

Format sur-mesure Contactez-nous!

